



BOUQUET DORIAN

COMMERCIAL

Technico-commercial doté d'une expérience dans la vente et le conseil auprès d'une clientèle professionnelle, je souhaite aujourd'hui mettre mes compétences au service d'un domaine qui me passionne depuis toujours : l'armurerie, la chasse et le tir.

Habitué au développement commercial, à la fidélisation de clients et à la présentation de solutions techniques, je suis reconnu pour mon sens du relationnel, mon autonomie et ma capacité d'adaptation. Passionné par l'univers des armes depuis mon plus jeune âge, je pratique la chasse depuis l'enfance et suis titulaire du permis de chasser depuis 9 ans.

Motivé, curieux et désireux d'apprendre, je souhaite aujourd'hui mettre mes compétences commerciales au service d'un secteur qui me passionne depuis toujours et dans lequel je souhaite pleinement m'investir.

◦ EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Technico-commercial

Groupe Ackermann - Moselle

- Développement et suivi d'un portefeuille de clients professionnels
- Vente de matériels agricoles et conseil technique
- Analyse des besoins et proposition de solutions adaptées
- Fidélisation de la clientèle
- Présentation technique des équipements
- Déplacements réguliers sur le terrain
- Négociation commerciale

◦ FORMATION

- Bachelor Responsable du Développement Commercial (RDC)
- BTS ACSE (Analyse, Conduite et Stratégie de l'Entreprise Agricole)
- Baccalauréat STL (Sciences et Technologies de Laboratoire)

☎ 07-81-86-44-34

✉ boudor57.db@gmail.com

📍 35 rue des Acacias 57590 DELME

🌐 Permis B

COMPÉTENCES

Développement commercial B2B
Prospection et fidélisation
Conseil technique
Négociation commerciale
Autonomie
Sens du contact
Organisation
Capacité d'adaptation
Apprentissage rapide

CENTRES D'INTÉRÊT

Chasse (pratique depuis l'enfance)
Titulaire du permis de chasser depuis l'âge de 15 ans
Univers de l'armurerie
Matériel de chasse et équipement
Foot
Agriculture

LANGUAGE

Anglais (niveau intermédiaire)
Allemand (niveau débutant)