Missions :

Assurer l’accueil, l’écoute et le conseil personnalisé des clients en magasin.

Conseiller et vendre des armes de chasse et de tir sportif, ainsi que des accessoires et équipements associés.

Effectuer la gestion des stocks et la mise en rayon des produits.

Gestion du site internet et vente en ligne

Confection des colis et envois selon réglementation

Effectuer des livraisons chez les clients

Organisation de manifestations extérieures, notamment sur les stands de tir / ball-trap

Profil recherché :

Expérience préalable dans la vente et le contact client, idéalement dans le secteur de l’armurerie ou des produits techniques.

Connaissances des normes de sécurité liées aux armes et à leur manipulation.
Idéalement, vous maîtrisez les armes de chasse lisses, carabines de grande chasse, et armes de tir sportif (verrou, semi-automatiques, armes de poing).

Rigueur, sens du détail et de la précision dans les tâches techniques.

Bonnes capacités relationnelles et commerciales.

Adaptabilité et flexibilité dans les horaires.

Licence FFT et/ou permis chasse sont considérés comme un atout.

Titulaire du Certificat de Qualification Professionnelle (CQP) Commerce d'armes et de munitions serait un plus.

Titulaire du Permis B

Maîtrise de l'informatique

Ce que nous offrons :

Rémunération selon expérience

Contrat à temps plein 35 h/semaine, CDD dans un premier temps avec pour objectif une intégration en CDI.

Envoyez votre CV et lettre de motivation à : armurerie.sanseigne25@orange.fr