

François FOURNIER

Né le 17 février 1978
à Paris (France)



Directeur de Publicité
Ingénieur / Directeur Technique et Commercial

52 Rte. d'Henrichemont
18110 Allogny

(Reworld Media – Le Chasseur Français)
E-mail: fr.fournier@hotmail.com

Tél.: +33 6.84.84.59.56

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE – 22 ans

8 ans sur le marché « Chasse », 20 ans dans l'industrie

3 ans Directeur de Publicité

**« Le Chasseur Français », « La Revue Nationale de la Chasse », Grand Gibier »
« Tir Mag »**

**REWORLD
MEDIA CONNECT**

2023 à ce jour

Directeur de Publicité Print et Digital des titres Chasse et Tir Reworld Media

LE CHASSEUR FRANÇAIS



Titres de Reworld Media, Le Chasseur Français (180k ex par mois, 140 ans), La Revue Nationale de la Chasse (40k), Grand Gibier (18k), Tir Mag (18k), Digital (600k VU/mois) Gestion portefeuille d'env 100 clients, CA captif 800k€ Hors Captif 200k€ - Vente du Salon Terre de Chasse (150 exposants / 17 k visiteurs)

la chasse
LE MAGAZINE DE TOUS LES CHASSEURS

Présence pour prospection aux salons BtoB et BtoC nationaux et internationaux majeurs : Shot Show de Las Vegas (US), IWA Nuremberg (Allemagne), Jakt & Hund Dortmund (Allemagne), Die Höhe Jagt und Fisherei Salzburg (Autriche), EOS (Italie)...

Assurance de la présence de nos marques par l'organisation et la tenue de stands sur : Salon de la Chasse et de la Faune Sauvage (Mantes), Game Fair Lamotte Beuvron, Terre de Chasse Sauternes.

GrandGibier
LA CHASSE EN GRAND

Animation et prospection au niveau européen des institutionnels, fabricants et distributeurs (Allemagne, Italie Belgique Espagne, Suède Danemark...) soit env 70kkm/an.

Lien privilégié du marché et de ses acteurs avec les rédactions et l'éditeur, optimisation des offres et élaboration de nouveaux produits (News Letters, E mailing, géolocalisation de la diffusion digitale...)

Organisation des RP annonceurs (Chasse et séminaires, en France et étranger - Gambie)

TIR MAG
LA REVUE DES PASSIONNÉS DU TIR

Elaboration des budgets annuels, toujours tenus de 95% à 112% jusqu'alors, suivi autonome de ce marché de niche spécifique.

3 ans Directeur Technique et Commercial THIFAN & Color'Tech
(Balles de chasse / Peinture Industrielle et Automobile « refinish »)



2020 – 2023

Directeur Technique & Commercial

Pour l'ensemble des Sociétés du groupe l'Tech Invest env. 40 pers :

- THIFAN, balles de chasse Sauvestre (CA env 1.2M€ - Rés. Net : env.300k€)
- Color'Tech – Sociétés Lacour et Girardin, distribution & formulation de peintures industrielle et refinish auto (BASF-RM paint), produits para-peintures et matériels de garages et industries, 4 dépôts et labo. sur Poitiers Châteauroux, Bourges et Clermont-Ferrand (CA env. 4M€)

2 ans Directeur Général de Mary Arm (cartouches de chasse et sport)



2017 - 2019

Directeur Général de Mary Arm SA

Société des groupes Cheddite / Sofisport de 15 personnes spécialisées dans la production (Bergerac) et la vente de cartouches pour armes lisses de sport et chasse en France et à l'export
CA de 8M€ pour un résultat net de 850k€ (Export 10% - Europe, Afrique)

- 2015 - 2017 **Responsable famille Achat – Systèmes d'Admission Air, Turbo et Echappement**
Au sein de **RNPO** Powertrain, responsable d'une équipe de 9 personnes (France, Espagne, Turquie, Roumanie) en charge de l'approvisionnement de plus d'1 Md€ de conduits, répartiteurs, turbos et vannes EGR pour Renault et Nissan – Performance annuelle : 50M€ de savings tant en commercial que sur le pilier Monozukuri (process et design).
- 2012 - 2014 **Supplier Industrial Performance Manager**
Au sein de **RNPO** puis de la direction de la fabrication : réalisation de chantiers « Supplier Task Force » de réduction des coûts fournisseurs sur sites de production
8 missions par an sur un CA d'env. 500M€ et pour des savings d'env. 4M€ /an (emboutissage, fonderie, catalyse, électronique...)

10 ans d'expérience Support industriel chez Thales Avionics



- 2011 - 2012 **Responsable de la cellule coûts, RAO et devis industriel Thales Airborne Computer**
service de 3 personnes dédié à la projection des coûts de production séries/préséries pour réalisation des devis industriels en réponses aux appels d'offres.
- 2007-2010 **Responsable service approvisionnements spécifiques**
Mise en place d'un service de 4 personnes dédié à l'approvisionnement anticipé ou d'urgence des programmes prototypes et préséries.
- Responsable production prototypes programme Gulfstream G650** – assurer la livraison des équipements de la phase de développement jusqu'à la série.
Gestion de 2 îlots de productions de 5 équipements et d'un pool moyens communs pour répondre aux exigences client de qualité et de délais (20 personnes rattachées).
- Coordinateur des projets de transferts industriels vers l'Asie**
Projet LCC PCB : Transfert du sourcing circuits imprimés nus (42 ref.) de l'Europe vers Singapour et Hong-Kong.
Projet EDGE : Transfert de la production des cartes produites en Europe vers la Malaisie, Thaïlande et Singapour
Gestion d'une équipe pluridisciplinaire (5 personnes) sur sites fournisseurs et formation simultanée de nos équipes Singapour / Qualification du fournisseur - Budget 800K€ dont 50% de NRE/NRC - 32 références produits – 18 mois
- 2003 – 2007 **Responsable Maîtrise Performance Fournisseur et animation logistique des task forces de sécurisation et des projets de rationalisation industrielle**

FORMATION / DIPLÔMES

- 2003 Diplôme d'ingénieur généraliste – Spécialisation : Ingénierie Industrielle & Logistique
E.P.F., Ecole d'ingénieurs - 3 bis rue Lakanal - 92330 Sceaux

LANGUES et INFORMATIQUE

- | | | | |
|----------------|--|---------------|----------------|
| Anglais : | opérationnel supérieur (TOEIC : 930) / Bright B2: 3.6 (2022) | Allemand : | parlé et écrit |
| Informatique : | environnement Windows SAP/R3, Sage X3 | Bureautique : | suite Office |

DIVERS

- Permis de conduire (A, B et E)
Sports : chasse(s), pêche en mer, chasse sous-marine, plongée N2
Loisirs : mécanique générale, informatique, musique contemporaine, bricolage